ריבית המשכנתא בשנת 2026 צפויה להיות אחת מנקודות המפתח בשוק הנדל"ן הישראלי, עבור לווים פרטיים, יזמים ויועצים פיננסיים כאחד. אחרי שנים תנודתיות של ריבית בנק ישראל, אינפלציה משתנה ואי-ודאות כלכלית, מי שמתכנן לקחת משכנתא, למחזר או לשנות **תמהיל משכנתא** חייב להיערך מראש, להבין תרחישים ולבנות אסטרטגיה. המטרה היא לא "לנבא" את הריבית, אלא לנהל סיכונים בצורה מקצועית ולתכנן את המהלך כך שגם אם ההפתעות יהיו פחות נעימות, משק הבית או העסק יישארו יציבים.

מה משפיע על ריבית המשכנתא ב-2026?

כדי להבין מה צפוי לקרות עם **ריבית משכנתא** ב-2026, צריך להסתכל הרבה מעבר ללוח התעריפים של הבנק. ריבית משכנתאות נגזרת משילוב של ריבית בנק ישראל, ציפיות אינפלציה, מרווחי סיכון של הבנקים, רגולציה, תמחור מקורות מימון בשווקים הבינלאומיים ותחרות בין גופי האשראי. יועץ מקצועי לא מסתכל רק על "כמה הריבית היום", אלא על כל סביבת המאקרו שמאחורי המספר.

גם אם 2026 תתחיל בסביבת ריבית מסוימת, לוח הסילוקין של משכנתא סטנדרטית הוא ל-30-20 שנה. לכן, מי שמתכנן היום **משכנתא לדירה ראשונה** או משכנתא למשפרי דיור חייב לבחון לא רק את "היום", אלא את תרחישי 10-5 השנים הקרובות, כולל אפשרות **מחשבון משכנתא** לשינויים חדים בריבית, בהכנסה ובשווי הנכס.

ריבית בנק ישראל והשלכותיה הישירות

נקודת המוצא לכל תמחור משכנתאות היא **ריבית בנק ישראל**. כשבנק ישראל מעלה ריבית, **ריבית פריים** מתעדכנת בהתאם (פריים = ריבית בנק ישראל + מרווח קבוע), וכל מסלול צמוד פריים מתייקר כמעט מיידית. כאשר הריבית יורדת, הכיוון הפוך - אבל צריך לזכור שהבנקים לא תמיד מגלגלים את כל ההפחתה ללקוח, במיוחד כאשר מרווחי הסיכון גדלים.

ב-2026 ייתכן שנראה המשך של תנודתיות, עם תרחישים של ריבית גבוהה יחסית לצד אפשרות להקלות אם תהיה האטה כלכלית. המשמעות עבור לווה מקצועי היא לא לבנות תמהיל שמבוסס בלעדית על מסלול פריים זול, אלא לייצר שילוב מאוזן בין מסלולים קבועים ומשתנים, צמודי מדד ולא צמודים, כדי לפזר סיכונים.

אינפלציה, מדד המחירים לצרכן וצמודי מדד

האינפלציה משפיעה בעיקר על מסלולים **צמודי מדד** - כמו **ריבית משתנה צמודה למדד** או **קבועה צמודה למדד**. שנים של עליות מדד חדות יכולות לגרום ליתרת החוב לצמוח בקצב מהיר, גם אם הריבית "נראית נמוכה" על הנייר. מצד שני, בסביבת אינפלציה נמוכה ויציבה אפשר ליהנות מריבית התחלתית זולה יותר בהשוואה למסלולים לא צמודים.

ב-2026 השאלה תהיה האם המשק מתייצב סביב אינפלציה מתונה או שאנחנו ממשיכים לראות זעזועים. לווים מתקדמים יעשו סימולציות שונות, בעזרת **מחשבון משכנתא אונליין** או בעזרת **יועץ משכנתאות**, כדי להבין מה המשמעות של עליית מדד שנתית של 2 אחוז לעומת 5-4 אחוז על סל ההלוואה שלהם.

המסלולים המרכזיים ב-2026: מי צפוי להתחזק ומי להיחלש?

שוק המשכנתאות בשנים האחרונות נע סביב מאבקים בין מסלולים שונים - פריים, קל"צ, משתנה צמודה ולא צמודה ועוד. 2026 צפויה להמשיך את המגמה שבה הרגולטור דוחף לפיזור סיכונים, והבנקים מצדם משנים מחיר לפי תיאבון הסיכון והעלויות שלהם בשוק ההון.

ריבית פריים - כלי גמיש עם רמת סיכון מובנית

ריבית פריים הפכה בשנים האחרונות למסלול פופולרי מאוד, במיוחד לאחר ההרחבות הרגולטוריות שאיפשרו להגדיל את רכיב הפריים בתמהיל. כאשר ריבית בנק ישראל נמוכה, מסלול פריים מספק החזר חודשי נמוך יחסית וגמישות גבוהה, ללא **קנסות פירעון מוקדם**.

עם זאת, ב-2026 מי שמעמיס יותר מדי פריים עלול להיות חשוף מאוד לתרחיש של עליית ריבית חדה. משפחות עם **יכולת החזר** גבולית ודירוג אשראי בינוני צריכות להיזהר מהישענות יתר על פריים בלבד. השילוב הנכון יהיה בדרך כלל חלק מסוים בפריים לצורך גמישות, לצד חלקים קבועים יותר לייצוב התשלום.

קל"צ (קבועה לא צמודה) - יציבות במחיר גבוה יותר

קל"צ (קבועה לא צמודה) היא מסלול מבוקש אצל לווים שמעדיפים ודאות מלאה לגבי **החזר חודשי משכנתא** לאורך כל חיי ההלוואה. הריבית בו בדרך כלל גבוהה יותר יחסית למסלולים צמודי מדד או משתנים, אך אין תלות לא במדד ולא בשינויים עתידיים של ריבית בנק ישראל.

ב-2026, אם סביבת הריבית תישאר גבוהה, הקל"צ עלול להיראות "יקר" בתחילת הדרך, אך עלול להתגלות כהגנה חשובה אם הריבית תישאר גבוהה לאורך זמן. מנגד, אם השוק יאמין שהריביות בדרך למטה, לווים רבים יעדיפו מסלולים משתנים כדי ליהנות מירידות עתידיות, תוך שהם לוקחים את הסיכון שבטווח הקצר העלויות יהיו גבוהות יותר.

מסלולים צמודי מדד - מתי זה עדיין הגיוני?

בעוד שחלק מהלקוחות חוששים מכל מה שקשור ל**צמוד מדד**, בפועל יש למסרולים אלה יתרון מסוים אם ההחזר מתוכנן נכון ונותנים לאינפלציה לעבוד גם לטובת ההכנסות. מסלול כמו **ריבית משתנה צמודה למדד** יכול להתחיל בריבית נמוכה יחסית, ולאפשר בשנים הראשונות החזר נמוך יותר ותזרים מזומנים נוח, כל עוד מבינים את הסיכון לעליית חוב נומינלית.

החלטה האם להכניס רכיב צמוד מדד ב-2026 צריכה להתקבל תוך בדיקת תחזית אישית: צפי לעליית שכר, אופק קריירה, תכניות מכירה/מחזור, והאם יש נכסים פיננסיים שיכולים לאזן זעזועים. כאן **יועץ משכנתאות פרטי** מנוסה מסוגל לייצר סימולציות שונות סביב לוחות זמנים ריאליים, ולא רק מסלול אחד "גנרי" שמתאים לכולם.

תמהיל משכנתא חכם ל-2026: איך בונים אסטרטגיה ולא רק ריבית

תמהיל משכנתא בשנת 2026 חייב לקחת בחשבון חוסר ודאות רב יותר מאשר בעשור הקודם. לא מספיק להשוות ריביות בין שני בנקים ולבחור במי שזול באפסילון, אלא לבנות תכנית כוללת שמדורגת בזמן, עם יכולת תמרון ומרווחי ביטחון.

איזון בין יציבות לגמישות

ברמת העיקרון, תמהיל של לווה סביר ב-2026 יכיל שילוב של קל"צ, פריים ומסלול משתנה (צמוד או לא צמוד). השאלה המרכזית היא באיזה יחס לחלק בין המסלולים כדי להגיע לאיזון נכון בין תשלום חודשי שניתן לעמוד בו לבין פוטנציאל לחיסכון עתידי אם הריביות ירדו או אם יתאפשר **מחזור משכנתא**.

ללקוחות עם רמת סיכון נמוכה, עדיף בדרך כלל להגדיל את רכיב הקל"צ, גם במחיר החזר חודשי מעט גבוה יותר בתחילת הדרך, ולהשתמש בפריים ומשתנה לצורך גמישות בלבד. למשקי בית חזקים מאוד פיננסית, אפשר לשקול תמהיל אגרסיבי יותר עם רכיב משתנה גבוה, מתוך הבנה שהסיכון מנוהל באמצעות כרית ביטחון, חסכונות ושיקולים מיסויים ותזרימיים.

לוח סילוקין שפיצר מול חלופות קצרות יותר

מרבית המשכנתאות בישראל נבנות לפי **לוח סילוקין שפיצר**, שבו ההחזר החודשי קבוע (במסלולים קבועים) והרכבו משתנה - בתחילת התקופה החלק של הריבית גדול והחלק של הקרן קטן, ובהמשך המגמה מתהפכת. ב-2026, כאשר רמת הריבית עלולה להיות גבוהה יחסית, לוח שפיצר לטווח ארוך עלול לייצר עלויות ריבית מצטברות גבוהות מאוד.

אחת השאלות המקצועיות החשובות היא האם נכון לקצר תקופה, לשלם החזר גבוה יותר ולהפחית דרמטית את סך הריבית לאורך חיי ההלוואה, או להאריך תקופה, ליהנות מהחזר חודשי נוח יותר ולהשאיר אופציה ל**מחזור משכנתא** בעתיד אם הריביות ירדו. התשובה משתנה ממשפחה למשפחה ומושפעת מיעדים ארוכי טווח כגון חיסכון פנסיוני, השקעות נוספות ומצבת חובות כוללת.

ייעוץ משכנתאות מקצועי ב-2026: כבר לא "מותרות" אלא ניהול סיכונים

בסביבה של רגולציה מורכבת, מגוון מסלולים ורמות ריבית משתנות, **ייעוץ משכנתאות** הופך לכלי עבודה מקצועי לכל דבר, לא רק "טיפ" נחמד. בנק המשכנתאות פועל מתוך אינטרס עסקי לגיטימי, בעוד **יועץ משכנתאות פרטי** שמייצג את הלקוח יכול לנתח תרחישים, להשוות הצעות באופן אובייקטיבי ולנהל עבור הלקוח משא ומתן ממוקד מול כמה גופים במקביל.

מה כולל תהליך ייעוץ מקצועי?

תהליך ייעוץ איכותי ב-2026 יכלול מיפוי מלא של **דירוג אשראי ויכולת החזר**, ניתוח הכנסות עתידיות, צפי לשינויים בחיים האישיים (לידה, מעבר עבודה, עסק עצמאי), הגדרת רמת סיכון רצויה ותכנון מבני של התמהיל. בהמשך היועץ ינהל **השוואת ריביות בין בנקים**, ישווה בין **בנק מזרחי טפחות**, **בנק הפועלים משכנתאות**, **בנק לאומי למשכנתאות** ושאר הגופים, ויבחן לא רק את הריבית אלא גם עמלות, גמישות, מסלולי פרעון מוקדם ותנאי ביטחונות.

אחד השלבים הקריטיים הוא קבלת **אישור עקרוני למשכנתא** מכמה בנקים, עוד לפני חתימת חוזה רכישה סופית. כך ניתן לדעת מהו טווח המימון המאושר, מהו **אחוז מימון משכנתא** הריאלי שניתן לקבל, ולהימנע ממצב שבו העסקה נופלת בגלל פער בין ציפיות המוכר ליכולת המימון של הקונה.

כמה עולה ייעוץ משכנתאות ומה התמורה?

שאלה שחוזרת אצל לווים מקצועיים היא **כמה עולה ייעוץ משכנתאות** והאם זה באמת משתלם. במונחים כספיים "קרים", חיסכון של עשיריות אחוז בריבית, קיצור תקופה נכונה, מניעת מסלולים יקרים או טעויות בתמהיל יכולים לייצר חיסכון של עשרות עד מאות אלפי שקלים לאורך חיי ההלוואה. מעבר לכך, יש ערך לניהול סיכונים נכון ולשקט הנפשי הנובע מהבנה שהמשכנתא בנויה על מודל כלכלי ולא על תחושת בטן.

ב-2026, כאשר החוקים משתנים בתדירות גבוהה, והבנקים מעדכנים מסלולים ומרווחים לעיתים קרובות, התועלת בייעוץ מקצועי צפויה לגדול. במיוחד נכון הדבר עבור **משכנתא לזוגות צעירים**, **משכנתא לדירה ראשונה** ולקוחות בתכניות כמו מחיר למשתכן או דירות מוזלות אחרות, שם נדרשת היכרות מעמיקה עם נהלי זכאות וחריגים.

מחזור משכנתא ב-2026: חלון הזדמנויות או מלכודת?

שינויי ריבית חדים, כמו אלה שהכרנו בשנים האחרונות, יוצרים פוטנציאל ל**מחזור משכנתא** - החלפת הלוואה קיימת במשכנתא חדשה, בתנאים טובים יותר. ב-2026, מי שלקח משכנתא בשנים של ריביות גבוהות חייב לשקול מחזור באופן מקצועי, אך תוך בדיקה מעמיקה של עלויות נלוות וסיכונים.

בדיקת כדאיות מחזור: מה צריך לוודא?

הכלל המקצועי הוא שלא ממחזרים "על עיוור". כדאי לבצע ניתוח של יתרת החוב בכל מסלול, רמת הריבית הנוכחית, שנים שנותרו לסיום ותחזית ריביות לשנים הקרובות. בנוסף יש לכלול את כל ההוצאות: **עלויות נלוות משכנתא (שמאות ופתיחת תיק)**, שכר טרחה ליועצים, ועלויות משפטיות אם יש צורך בשעבודים מחדש.

במיוחד צריך להבין את גובה **קנסות פירעון מוקדם** במסלולי ריבית קבועה. לעיתים ההפסד לבנק כה גדול עד שעמלת ההיוון הופכת את המחזור ללא כדאי בטווח הקצר. מצד שני, במקרים מסוימים ניתן לבנות מחזור חלקי, להחליף רק חלק מהמסלולים ולשמור על אחרים עד לתזמון נוח יותר.

שילוב של מחזור עם שינוי תמהיל

ב-2026, מחזור משכנתא לא חייב להיות רק "החלפת ריבית". לעיתים זו הזדמנות אסטרטגית לעדכן את **תמהיל המשכנתא** לצרכים החדשים של המשפחה: מעבר משכירות לבעלות, הרחבת משפחה, שינוי במבנה הכנסת משק הבית או השקעה בנכס נוסף. יועץ מקצועי יבחן האם נכון להאריך או לקצר תקופה, להגדיל רכיב קבוע, להפחית חשיפה למדד או דווקא לנצל ציפיות אינפלציה לטובת הלקוח.

בדיקת זכאות, אחוז מימון והיבטי ביטוח ב-2026

לפני שמתחילים לדבר על ריבית, יש לוודא מהי מסגרת האפשרויות. **בדיקת זכאות למשכנתא** בשנת 2026 תתחשב יותר מתמיד בדירוג האשראי, היסטוריית ניהול החשבון, יציבות ההכנסה ואופי התעסוקה. הרגולטור מחדד את הדרישות, והבנקים מקפידים יותר על ניתוח עומק ולא רק על יחס החזר פורמלי.

אחוז מימון משכנתא והשפעתו על הריבית

אחוז מימון משכנתא - היחס בין גובה המשכנתא לשווי הנכס - הוא אחד הפרמטרים המרכזיים בתמחור ריבית. ככל שאחוז המימון גבוה יותר, הסיכון לבנק גדל ולכן הריבית בדרך כלל תהיה פחות אטרקטיבית. ב-2026, בסביבה של תנודתיות מחירים בנדל"ן, לבנק יהיה חשוב גם ניתוח שמרני של שווי הנכס בפועל באמצעות **שמאי מקרקעין למשכנתא**.

מי שנמצא קרוב לתקרת המימון צריך להבין שגם שינוי קטן בשומת שמאי עלול להפוך את העסקה כולה. לכן, לעיתים משתלם להכניס מעט הון עצמי נוסף כדי לרדת מדרגת מימון וכך לקבל ריבית טובה יותר ומרווח ביטחון גבוה יותר, במקום למתוח את הגבול עד הקצה.

ביטוח חיים למשכנתא ועלויות נלוות

מעבר לריבית, ב-2026 ההוצאות הקשורות למשכנתא ימשיכו לכלול מרכיבים משמעותיים שלא תמיד זוכים לתשומת לב מספקת. **ביטוח חיים למשכנתא** וביטוח מבנה יכולים להצטבר לאורך השנים לעשרות אלפי שקלים. בנוסף לכך קיימות **עלויות נלוות משכנתא (שמאות ופתיחת תיק)**, רישום בטאבו, רישום משכון, שכר טרחת עורך דין ועוד.

לווים מקצועיים ב-2026 יבצעו ניתוח "עלות כוללת" של העסקה, ולא רק של הריבית הנקובה. לעיתים ריבית מעט גבוהה יותר בבנק אחד, ביחד עם עמלות מופחתות, תנאי ביטוח טובים והקלות בירוקרטיות, תהיה עסקה משתלמת יותר לעומת ריבית מעט נמוכה יותר בבנק אחר.

משכנתא לדירה ראשונה, זוגות צעירים ותכניות ממשלתיות ב-2026

עבור מי שנכנס לשוק בפעם הראשונה, 2026 עלולה להיות שנה מאתגרת, אך גם מלאה בהזדמנויות. **משכנתא לדירה ראשונה** ו**משכנתא לזוגות צעירים** ימשיכו להיות במוקד הדיון הציבורי, ומדיניות הממשלה בכל הנוגע לסיוע ישפיעו באופן ישיר על הביקוש למשכנתאות, על היצע הדירות ועל רמת המחירים.

יועץ משכנתא למחיר למשתכן ותכניות המשך

למי שמשתתף בתכניות ממשלתיות כמו מחיר למשתכן (או מודלים חדשים שיבואו במקומה), מומלץ לעבוד עם **יועץ משכנתא למחיר למשתכן** שמכיר לעומק את הנהלים https://www.snpv.co.il/c/gil1 הייחודיים, מגבלות ההון העצמי, מועדי החתימה והקשר בין התקדמות הבנייה למסגרות האשראי. טעויות בשלב מוקדם, כמו התחייבות לרכישה ללא בדיקת יכולת לקבל **אישור עקרוני למשכנתא**, עלולות לעלות ביוקר.

בנוסף, בתכניות אלה יש לעיתים מגבלות על מכירת הנכס בשנים הראשונות, מה שמקשה על ביצוע **מחזור משכנתא** או שינוי מבני של ההלוואה. לכן יש חשיבות כפולה לתכנון מדויק מראש של התמהיל והתקופה, מתוך ראייה של כמה שנים קדימה לפחות.

ניהול משא ומתן מול הבנק ב-2026: מאמץ חד פעמי עם השפעה של עשרות שנים

תהליך **ניהול משא ומתן מול הבנק** בשנת 2026 יהפוך מקצועי ומורכב יותר. בנקים ימשיכו לפעול במודל תמחור דינמי, שבו הריבית הסופית מושפעת מאוד מפרופיל הסיכון הספציפי של הלווה, מיחסי המימון, ממידת התחרות בין הבנקים סביב התיק ומהקשר הכולל של הלקוח עם המערכת הבנקאית (פעילות חשבון, פיקדונות, השקעות ועוד).

נקודות מפתח במשא ומתן מקצועי

- השוואה אמיתית של הצעות - לא תקבולים חלקיים, אלא הצעה מלאה הכוללת ריביות לכל מסלול, תקופות, הצמדה, עמלות ותנאי פרעון מוקדם.
- ניצול **מחשבון משכנתא אונליין** כדי להבין את המשמעות הכספית של כל שינוי קטן בריבית או בתקופה על ההחזר החודשי ועל סך הריבית.
- הצגת נתונים מסודרים לבנק: תלושי שכר, דוחות רווח והפסד לעצמאים, דוחות אשראי מעודכנים ומסמכים משפטיים - כדי לצמצם את אי הוודאות הנתפסת מצד הבנק ולשפר מיקום במשא ומתן.
- הבנה איפה יש גמישות גבוהה (למשל בעמלות פתיחת תיק או בהנחות במסלולים מסוימים) ואיפה הבנק פחות גמיש (למשל ברכיבי הון עצמי ובדרישת ביטחונות).

איך להתכונן נכון ל-2026: צעדים פרקטיים כבר מהיום

מי שרוצה להיכנס ל-2026 מוכן, צריך להתחיל כבר עכשיו בשיפור עמדת המיקוח והחוסן הפיננסי. שוק המשכנתאות מתגמל לווים מסודרים, בעלי תזרים צפוי, הון עצמי מסודר ודירוג אשראי חיובי. כל צעד שנעשה שנה מראש יכול לתרגם לעשרות אלפי שקלים חיסכון בריבית ובעמלות.

שיפור דירוג אשראי ויכולת החזר

ניקוי התחייבויות מיותרות, איחוד הלוואות קצרות יקרות, הפחתת מסגרות אשראי לא מנוצלות ושמירה על היסטוריה תקינה של החזרי הלוואות יכולים לשפר משמעותית את **דירוג האשראי ויכולת ההחזר** הנתפסת. זה לא תהליך שקורה ביום אחד, ולכן כדאי להתחיל חודשים לפני הגשת הבקשה למשכנתא או לפני בקשת מחזור.

בנוסף, חשוב לבנות תקציב משפחתי משופר, להבין מהו החזר חודשי ריאלי שניתן לעמוד בו לאורך זמן, ולהשאיר מרווח ביטחון של לפחות 15-20 אחוז בין ההחזר הנוכחי לבין סף היכולת התיאורטי. ב-2026, מרווח ביטחון זה עשוי להיות ההבדל בין התמודדות סבירה עם עליית ריבית לבין לחץ כלכלי משמעותי.

עבודה מסודרת עם אנשי מקצוע

במציאות מורכבת, עבודה משולבת של **יועץ משכנתאות**, רואה חשבון, ולעיתים גם **שמאי מקרקעין למשכנתא** יכולה ליצור תמונה שלמה ומדויקת. רואה החשבון יכול לסייע לתכנן את מבנה ההכנסה והמס באופן שייטיב עם יכולת ההחזר, היועץ ימיר את התמונה למבנה משכנתא מיטבי, והשמאי יבטיח שהנכס מוערך בצורה המאפשרת אחוז מימון מתאים.

כאשר כל הגורמים עובדים יחד, ההחלטות אינן מתקבלות רק על בסיס ריבית בודדת שנראית אטרקטיבית בטווח קצר, אלא כפרויקט פיננסי כולל שמתואם עם יעדי החיים, ההשקעות והפנסיה של הלקוח.

מבט קדימה: ריבית משכנתא 2026 כנקודת מבחן למשקיעים ולמשפחות

2026 עשויה להתברר כאחת השנים המאתגרות ביותר למשקי בית ולמשקיעים ממונפים, אך גם כשנה שבה מי שפועל בצורה שקולה ומקצועית יכול לייצר יתרון משמעותי. **ריבית משכנתא** כבר לא נתפסת כ"נתון טכני" בלבד, אלא כמנוע סיכון מרכזי שיש לנהל, למדוד ולבחון מחדש לאורך זמן.

הדרך הנכונה להתכונן היא לא לנסות לחזות במדויק את גובה הריבית במועד מסוים, אלא לבנות משכנתא גמישה, עם **תמהיל משכנתא** מאוזן, תרחישים מבוקרים לעליית ריבית ומדד, ואסטרטגיית **מחזור משכנתא** מובנית למקרה שהשוק ישתנה לטובה. מי שיקדיש זמן להבנה עמוקה של הכלים, המסלולים והסיכונים, ויעשה שימוש חכם ב**ייעוץ משכנתאות** מקצועי, יוכל להפוך את ריבית 2026 מגורם מאיים לכלי עבודה מנוהל היטב בתכנית הפיננסית הכוללת שלו.

גיל פיננסים מאסטר להצלחות בע"מ

גיל אשר לוי, לשעבר מנהל בכיר בבנק לאומי, מלווה משפחות ועצמאים בתכנון משכנתא ובהשוואת הצעות מהבנקים. במשרד בנס ציונה אפשר גם לבדוק כדאיות של מיחזור משכנתא ואיחוד הלוואות, לקבל ליווי לאחר סירוב מהבנק ולבחון משכנתא הפוכה לגיל השלישי.

כתובת המשרד · הנפת הדגל 5, נס ציונה, בניין צבי צרפתי, קומה 2

טלפון המשרד · 08-6100790

גיל אשר לוי · 052-3441126

ענת, מנהלת המשרד · 054-5020452

דוא"ל · Gil@gilfinance.co.il

אתר האינטרנט · gilfinance.co/he

שעות פעילות

א׳ וב׳ 09:00-19:00

ג׳ וה׳ 09:00-16:00

ד׳ 09:00-18:00